

# アントレプレナーシップ トレーニング

オンライン  
開催

研究成果から事業化へのシナリオ作り



4/20(火)17:00  
説明会開催

プログラム詳細  
(申込)



## 日程・内容・講座の狙い

【第1回】 6/13(日) 10:00-14:00	技術シーズの用途探索手法 の講義・演習
【第2回】 7/11(日) 10:00-13:30	技術価値検証法の講義・演習
【最終回】 8/22(日) 13:00-17:00	技術を活用した事業アイデアの 発表とディスカッション

## 受講生のワーク

用途ごとに市場の大きさ、  
ニーズの強さ、技術の優位性など  
を中心に調査

講義間オンデマンド視聴あり

優先順位の高い用途の技術ニーズを  
顧客ヒアリング等で検証

## 技術シーズの価値と社会ニーズを理解する

### お申込み (定員35名)

申込区分	対象	締切
シーズオーナー	自身の研究・成果等のシーズを基に、事業化の手法を学びたい方	4/30(金) 17:00
フォロワー	明確なシーズは持っていないが、事業化・起業の手法を学びたい方 将来、起業を考えている方	5/27(木) 17:00

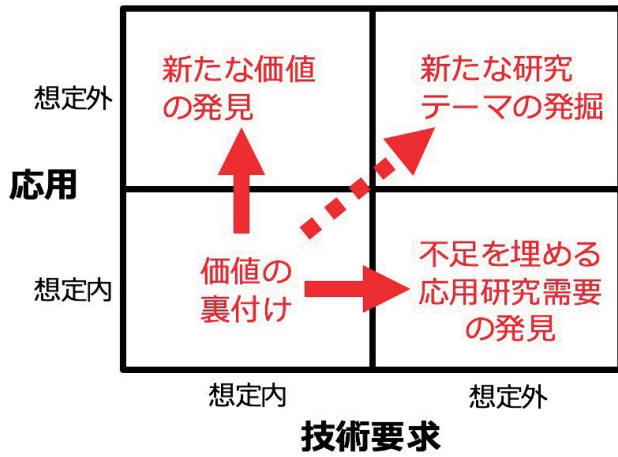
### 参加費

所属	費用
・つくば市内の公的研究機関所属の方 ・コンソーシアム(※)の方 (※東京大学、筑波大学、 お茶の水女子大学、静岡大学)	無料
上記以外の方(企業参加者等)	5万円/人(税込)

(参加費についてご不明な点はお問い合わせください)

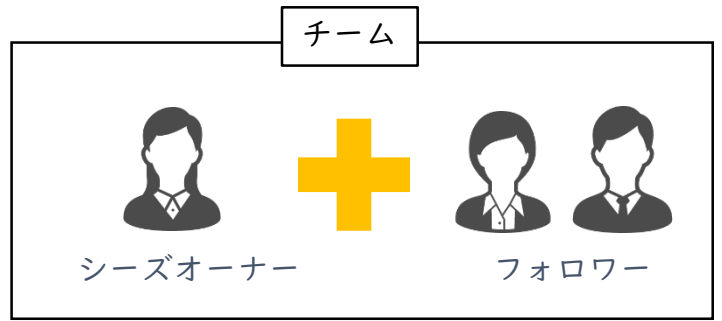
## 講義内容のイメージ

### 用途探索のアウトプットパターン



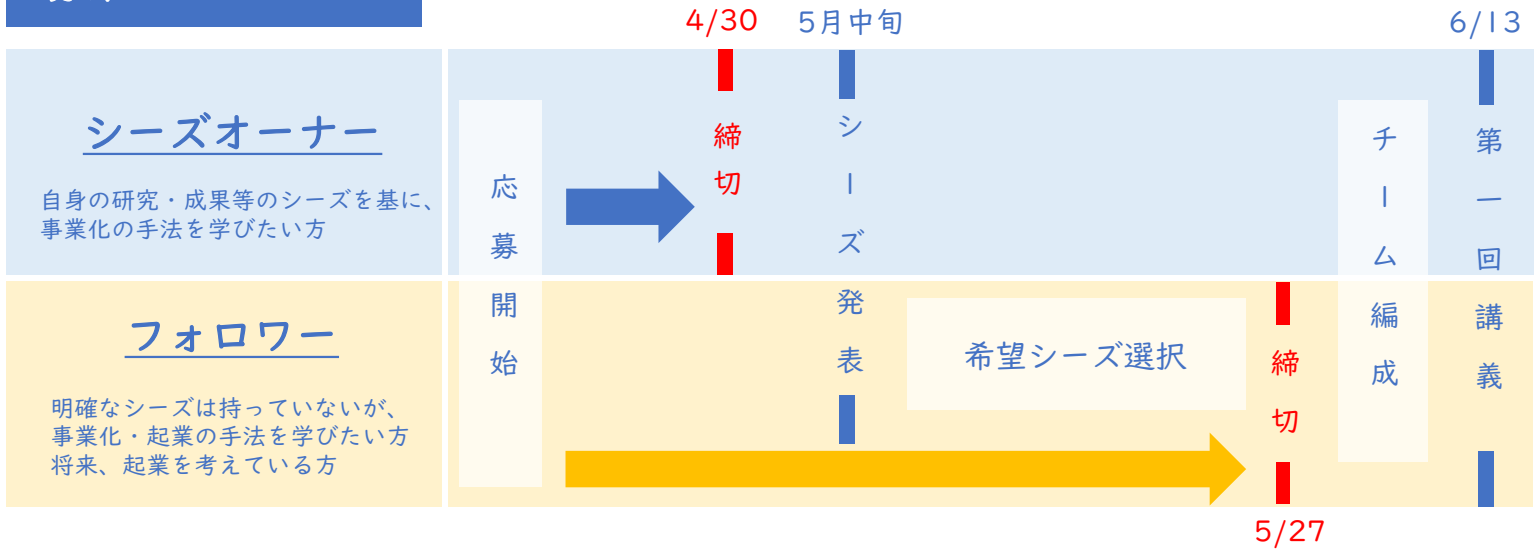
## チーム編成・活動イメージ

### シーズオーナー×フォロワーによるシナジー



フォロワーの各シーズへの志望動機や所属、専門分野等を考慮し、事務局でチームを編成。シーズオーナーとフォロワーは、共同でチーム活動を行います。

## 募集スケジュール



## 講師

### 堤 孝志 氏

スタートアップ・ブレイン株式会社 代表取締役



事業化プロセスを活用してスタートアップの投資育成を行うシードアクセラレーターを運営する。総合商社、シリコンバレー及び国内のVCでの通算20年以上にわたる新規事業の立ち上げやベンチャー投資の経験、「顧客開発モデル」等の事業化手法の知見とをブレンドした経営支援が強み。

## 受講時の注意点

- ・シーズオーナーとして参加される方は、その内容や用途について、講座内で発表することをご了承の上でご参加ください。
- ・講座参加者全員に、秘密保持誓約書を署名、提出いただきます。
- ・応募者多数の場合は、選考を実施いたします。

## つくば市特定創業支援等事業

本講座はつくば市特定創業支援等事業の対象です。詳細は[筑波大学 EDGE-NEXT ホームページ](#)、または[特定創業支援等事業ホームページ](#)をご覧ください。

## お問い合わせ先

筑波大学 EDGE-NEXT プログラム事務局（筑波大学産学連携部 産学連携企画課内）  
E-mail : [edge-sanren@un.tsukuba.ac.jp](mailto:edge-sanren@un.tsukuba.ac.jp) / TEL : 029-859-1649  
お気軽にお問い合わせください。